

ОБЕСПЕЧЕНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР НА ОСНОВЕ ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация. в статье рассмотрены интеграционные процессы предпринимательских структур. Авторами приведены определения устойчивого развития, определены его основные задачи, приведены определения интеграции и условия ее эффективного использования для предпринимательских структур.

Ключевые слова. стратегия интеграции, устойчивость развития, предпринимательские структуры, эффективность деятельности, интегрированные предпринимательские структуры.

Annotation. The article deals with the problem of implementing the strategy of integration of business structures, ensuring the effectiveness and sustainability of development through integration. Abstract: the article deals with the integration processes of business structures. The authors have given definitions of sustainable development, identifies its main tasks are the definitions of integration and the conditions for its effective use of entrepreneurial structures.

Keywords. integration strategy, sustainable development, business structures, efficiency, integrated business structures.

Устойчивое развитие определяется сложным набором взаимосвязанных факторов.

В самом общем смысле под устойчивостью развития предпринимательских структур определяется его способность к длительному осуществлению уставной деятельности на собственных отраслевых рынках.

Чтобы предприятие могло функционировать довольно долго, преодолевая негативные внешние обстоятельства, оно должно решать такие задачи:

- во-первых, снабжать результативность собственных текущих экономических контактов с поставщиками, потребителями, и партнерами;
- во-вторых, защищать собственные отношения с поставщиками, потребителями и партнерами от конкурентов;
- в-третьих, заботиться о собственной способности в будущем к продолжению экономической деятельности [4, с. 139].

Если система не развивается, не усиливает собственный экономический потенциал, то ее возможности по результативной адаптации к меняющимся рыночным условиям сильно понижаются.

Под интеграцией в экономике понимают обширный круг процессов: производственное и технологическое объединение субъектов предпринимательской деятельности; усиление их взаимодействия и формирование разносторонних связей между ними; результативное совместное применение ресурсов и потенциала любого участника взаимодействия; оказание друг другу организационной, финансовой и имущественной поддержки; основание благоприятных условий для реализации совместной деятельности; снятие имеющихся на данном пути барьеров [5, с. 2].

В нормативных и правовых актах термином интеграция определяют: отношения, которые характеризуются близостью интересов и, как результат, усилением взаимовлияния и сотрудничества. Иногда интеграцией именуют процесс упрочения имущественных и правовых связей между субъектами. Так, к примеру, интеграция – это состояние связанности разных субъектов рынка из-за организации рационального экономического взаимодействия с помощью применения системы транзакций, отношений собственности и модификации структуры капитала для выработки конкурентных структур.

В экономической литературе под интеграцией определяется также объединение ряда субъектов предпринимательской деятельности в новую организационно-правовую форму, характеризующуюся наличием определенной иерархии и новыми экономическими качествами в сравнении с качествами некоторых субъектов. Следовательно, интеграция – это процесс консолидации финансовых и организационных возможностей юридических и физических лиц в форме предпринимательского объединения, которое основывается или на базе договоров, или на основе отношений взаимной зависимости и контроля, определенных законодательством [3].

Но чаще всего интеграция выступает способом увеличения эффективности деятельности компаний, которые входят в объединение. С позиции многих ученых, интеграция целесообразна, если выгоды от нее превосходят издержки. В частности, интеграция создает экономические

выгоды, если компании после интеграции стоят дороже, чем по отдельности. То есть интеграция – это процесс экономико-правовой.

В качестве мотивов интеграции выделяют такие:

- текущие операционные, которые связаны с экономией из-за масштаба деятельности, с возможностью наращивать и комбинировать ресурсы и с повышением доли присутствия на рынке;

- финансовые, определенные возможностью диверсификации и мобилизации финансовых ресурсов, экономии на налогах, более выгодным размещением свободных денежных средств, высвобождением повторяющихся активов и уменьшением транзакционных издержек;

- управленческие, которые связаны с возможностью увеличения эффективности менеджмента.

В нынешней рыночной экономике хозяйственные связи, разумеется, увеличиваются и усложняются, под воздействием концентрации, централизации и нового процесса – глобализации возникают новые субъекты экономических отношений.

Удачная реализация интеграционной стратегии формирования предпринимательских структур может быть только в добровольной форме, и должно быть обязательно экономически выгодно для них.

Экономический интерес участников интеграции является их реакцией противодействия на уровень воздействия негативных факторов внешней среды, проявляющаяся стратегической направленностью на реализацию комплекса структурно-организационных и экономических мер по объединению собственной деятельности с иными предпринимательскими структурами [1, с. 12].

Стратегия интеграции предпринимательских структур того или другого экономического вида деятельности должна реализовываться не только с учетом появляющихся отрицательных изменений экономического и инновационного состояния внутренней, внешней деловой среды и потребности противостояния им интеграционным процессом с помощью синергических эффектов, но и

увеличения экономической безопасности, расширения состава, увеличения конкурентных преимуществ на определенном сегменте рынка услуг [2, с. 21-23.].

Для экономики современного периода свойственно увеличение взаимодействия крупного и малого бизнеса как магистрального направления их интеграции. Суть такого взаимодействия во взаимной выгоде. Крупные предприятия вносят в работу малых элемент стабильности и определенной планомерности, «амортизируя» влияние рыночных сил. Выгода же крупных компаний заключается в том, что малые предприятия делают часть их функций, чаще концентрируясь на сбыте и снабжении, разработке и введении новых изделий или увеличении их качества. Как уже отмечалось, формирование современной экономики определяется тенденциями, формирующимися в противоположных направлениях.

Происходят концентрация и централизация капитала, укрупнение хозяйствующих субъектов предпринимательской деятельности, преимущественно, на базе слияний и поглощений как методов интеграции. В последние годы значительно увеличилось число и объем сделок, связанных с трансграничными и национальными слияниями и поглощениями. Россия тут играет тоже не последнюю роль.

Сделки по поглощениям и слияниям относят к интеграционным, они выступают главным методом роста компаний.

Способы интеграции выступают совокупностью не только организационно-экономических, но и экономико-правовых действий:

- интеграция при помощи заключения договора простого товарищества;
- интеграция при помощи приобретения преобладающей доли участия в уставном капитале акционерного общества;
- интеграция при помощи реорганизации в форме поглощения и слияния.

Возможно также взаимодействие компаний в других экономико-правовых формах, которые не требуют поглощений и слияний, в частности в виде разнообразных управленческих предпринимательских объединений.

Существенно, что это взаимодействие основывается на получении взаимной выгоды. Стремительное формирование новых технологий и высокотехнологичных продуктов, которые порождают прибыль, а также большой уровень риска заставляют субъектов экономической деятельности искать долгосрочных взаимоотношений в разнообразных формах, которые адекватны новым условиям.

Следовательно, своевременность интеграции предприятий на добровольных началах будет содействовать результативности деятельности предпринимательских структур, противодействуя воздействию отрицательных факторов внешней среды.

Библиографический список:

1. Громов Реализация стратегии интеграции и обеспечения экономической безопасности предпринимательских структур // Научный журнал «Вестник факультета управления СПбГЭУ». 2018. Выпуск 3 (ч.1).

2. Громов В.В. Стратегия и факторы повышения экономической безопасности, долгосрочного развития социально-экономических систем // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. №5. Ч. 4. С. 21-23.

3. Интеграционные процессы в предпринимательской деятельности/<http://www.alldocs.ru/download/index.php?id=239>, с. 2.

4. Ропотан С. В. Факторы устойчивости развития предпринимательских структур // Молодой ученый. — 2012. — №8. — С. 139-142.

5. Чернова, Е. Г. Интегрированные хозяйственные образования: типология и динамика организационно-правовых форм /Е. Г. Чернова//Вестник Санкт-Петербургского университета. – 2017. – Серия 5. – Вып. 1. Экономика., с. 2.

